



Praktikant (m/w/d) im Bereich Business Development Sales

ab Juli 2020, Abschlussarbeit möglich, Dauer: 6 Monate, in Hamburg

Deine Position

Im Rahmen des Praktikums / einer Abschlussarbeit unterstützt Du unser Team in der Business Line New Truck Sales STILL Group. Die Business Line ist Teil der Matrix-Organisation von STILL und bietet den fünf Vertriebsregionen, wie z.B. Central and Eastern Europe, Support von zentraler Stelle.

Folgende Aufgaben warten auf Dich:

- Supply Chain Management Sales (wir sind Schnittstellen-Partner für die Vertriebsorganisation, zwischen der Business Line und den Fachbereichen, sowie dem Werk)
- Mitarbeit an Sales Prozessen und Projekten (unter Lean Gesichtspunkten) für die gesamte STILL Gruppe
- Business Analysen und Reportings zu bspw. Absatz- und Ergebnisberichtsprognosen, IT-Anforderungen, Discount Management, Pricing Strategien
- Performancemessung, Maßnahmentracking und Projektcontrolling
- Unterstützung bei der Entwicklung von einheitlichen regionsübergreifenden Vertriebssteuerungswerkzeugen

Deine Stärken

- + Studium der Betriebswirtschaftslehre, des Wirtschaftsingenieurwesens, der Logistik, der Wirtschaftsinformatik oder des Marketings (ab dem 4. Semester)
- + Gutes systemtechnisches und prozessuales Verständnis
- + Analytisches und konzeptionelles Denkvermögen
- + Zielorientierte, strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- + Teamfähigkeit und Belastbarkeit, schnelle Auffassungsgabe, ausgeprägte sowie souveräne Kommunikationsfähigkeit
- + Sehr gute Kenntnisse in MS-Office, Kenntnisse im Umgang mit SAP und Visio wünschenswert
- + Sprachkenntnisse: Englisch fließend in Wort und Schrift, weitere Fremdsprache wünschenswert

Deine Benefits

- + faire Vergütung von 800 € (brutto)/Monat
- + 35-Stunden-Woche in Gleitzeit
- + Urlaubsanspruch
- + vergünstigtes Mittagessen im Betriebsrestaurant
- + HVV ProfiTicket
- + Teilnahme am Betriebssport
- + STILL moves Students - Begleitprogramm

Entscheide das Spiel!

Spiel ganz oben mit: STILL zählt zu den führenden Anbietern maßgefertigter Intralogistiklösungen. Werde Teil unserer Top-Mannschaft und betritt das Spielfeld, um unsere weltweiten Kunden gemeinsam mit rund 9.000 Kolleginnen und Kollegen zu begeistern. Auf der Jagd nach innovativen Lösungen ist bei uns jede Position spielentscheidend. Freu Dich auf vielfältige Aufgaben, ein offenes Miteinander und viel Freiraum, um unser Unternehmen mit Deinen Ideen noch weiter voranzubringen.

Wir suchen Spielentscheider, Interesse?

Dann freuen wir uns darauf, Dich kennenzulernen! Erste Fragen beantwortet Dir gern

Frau Burmeister, Tel. 040/ 7339-2561.

Überzeuge Dich selbst, wie viele gute Gründe es gibt, um sich für STILL zu entscheiden und bewirb Dich online unter

www.still.de/karriere

