



**Schon im Studium den
Karriereweg bahnen.
Machen, was bewegt.**

JUNGHEINRICH

Internationales Key Account Management / Sales Consulting (m/w/d)

 JH AG

 Betriebswirtschaft  Hamburg

 01.03.2022

 6 Monate

 35 Std.

Sammeln Sie wertvolle Praxiserfahrung und machen Sie schon im Studium in Sachen Karriere einen großen Satz nach vorn. Bei uns haben Sie dafür alle Möglichkeiten. Denn Sie springen direkt hinein ins Team und übernehmen sofort Verantwortung. Nebenbei lernen Sie Jungheinrich als Arbeitgeber kennen und können durch die geknüpften Kontakte den Weg ebnen für Ihren möglichen späteren Einstieg bei uns.

Ihre Aufgaben

- Aufbereitung und Analyse inkl. der Auswertung von Ergebnissen für das International Key Account Management
- Operative Arbeit und Mitwirkung am internen Globalen-Pricing-Prozess
- Beratung der KeyAccount-Manager bei der Vorbereitung von Angeboten und Projekten sowie Auswertungen
- Unterstützung beim Contract Management Prozess
- Allgemeine Unterstützung bei Projektaufgaben
- **späteres Startdatum möglich**

Ihr Profil

- Fortgeschrittenes Bachelor- oder Masterstudium der Wirtschaftswissenschaften Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbares Fachgebiet
- Interesse an vertriebsnaher Tätigkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Gute MS Office-Kenntnisse, insbesondere MS Excel
- Analytische und strukturierte Arbeitsweise, gleichzeitig Teamplayer
- Freude am selbstständigen, effektiven Arbeiten
- Eigeninitiative und Organisationstalent
- Affinität für Zahlen und analytische Denkweise
- Kenntnisse in SAP wünschenswert

Ihre Vorteile

- Persönlicher Fachbetreuer
- Attraktive Vergütung
- Gleitzeit
- HVV-ProfiTicket
- Kontakte knüpfen

Wir zählen zu den weltweit führenden Unternehmen der Intralogistik mit einem einzigartigen Produktportfolio: vom konventionellen Flurförderzeug bis hin zu vollautomatisierten Lösungen.

Persönlicher Kontakt

Senta Fischer, Telefon +49 40 6948 2345

Bewerben Sie sich online

www.jungheinrich.com/karriere