

Berater & Sales Manager: Software-Lösungen mit KI (m/w/d)

Festanstellung in Vollzeit, ab sofort
an den Standorten in Schwentental (Kiel) und Hamburg

Seit mehr als 18 Jahren ist assono im Bereich der IT-Beratung, Software-Entwicklung und Administration deutschlandweit erfolgreich tätig. Mit großem Engagement entwickeln wir leistungsstarke Software für mittelständische und große Unternehmen (B2B). Und das mit großem Erfolg: Zahlreiche unserer Kunden aus diversen Branchen vertrauen auf unsere Stärken. Unser Portfolio ist in den letzten Jahren besonders im Bereich der Software mit Künstlicher Intelligenz stark gewachsen, weshalb wir unser tolles Team erweitern wollen.

Du willst wirklich etwas bewegen? Du suchst einen spannenden Job in einem innovativen Umfeld mit aussichtsreicher Perspektive für die Zukunft? Dann werde Teil unserer Mission „in der die Gesellschaft von der Digitalisierung profitiert, Menschen mit Software Außergewöhnliches erreichen und Arbeit Spaß macht.“ Nutze Deine Chance, den digitalen Wandel mitzugestalten und Dich mit uns weiterzuentwickeln. Und das alles gemeinsam mit unserem innovativen Team, in der Begeisterung spürbar und Spaß keine Nebensache ist.

Wir suchen ab sofort einen Berater und Sales Manager für Software-Lösungen mit KI (m/w/d) an den Standorten in Schwentental (Kiel) und Hamburg. Du begeisterst unsere B2B-Kunden für zukunftsorientierte Software-Lösungen und KI. Dazu bist du in der Lage, zielführend ein Kundennetzwerk aufzubauen, und besitzt eine dynamische sowie sorgfältige Arbeitsweise.

Das sind Deine Aufgaben:

- Akquisition von Neukunden für unsere KI- und Software-Lösungen sowie langfristige Betreuung von Bestandskunden über alle Projektphasen hinweg.
- Erstellung von individuellen Angeboten und Bearbeitung von Kundenanfragen.
- Digitale Produktpräsentationen (selbstständig) sowie das Vorstellen von Demos.
- Organisation von und Teilnahme an Kundenmeetings sowie gelegentlichen Außendienst-Terminen.
- Du fungierst als Schnittstelle zwischen unseren Kunden und unseren Software-Entwicklern und arbeitest eng mit der Geschäftsführung zusammen.

Das bringst Du mit:

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung oder ein erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium im Bereich Betriebswirtschaftslehre o.Ä.
- Du verfügst bereits über 5 Jahre Erfahrung in den Bereichen Beratung und Vertrieb (B2B).
- Du verfügst über eine hohe Dienstleistungsorientierung, Kommunikationsfähigkeit sowie die Motivation, vertrauensvolle Beziehungen aufzubauen.
- Du hast Interesse an IT- und KI-Themen (Erfahrungen in diesem Bereich wünschenswert, aber nicht notwendig. Hier arbeiten wir Dich selbstverständlich umfangreich ein).
- Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse, Englischkenntnisse sind von Vorteil.

Warum Du Dich für assono entscheiden solltest

Dein neuer Job im Bereich KI, Chatbots, Software-Entwicklung, Digitalisierung uvm.

Das bieten wir Dir:

- **Moderner Arbeitsplatz:** Bei assono im Office erwarten Dich leistungsfähige Laptops für mobiles Arbeiten, höhenverstellbare Schreibtische, ergonomische Stühle und eine entspannte Atmosphäre. Darüber hinaus gibt es vor Ort kostenfreie Getränke, frisches Obst und leckere Snacks.
- **Großartiges Team:** Wir begegnen uns respektvoll auf Augenhöhe, lernen voneinander und arbeiten gemeinsam an abwechslungsreichen Projekten. Wir wissen, zusammen geht mehr, ob bei gemeinsamen Ausflügen, beim Klettern, beim Kickern oder beim Volleyball – wir schreiben Teamplay groß und das macht uns erfolgreich.
- **Aussichtsreiche Karriereperspektiven:** Software mit Künstlicher Intelligenz wird für alle Branchen und die Gesellschaft immer wichtiger. Lerne im Team als auch durch individuelle Weiterbildungen bei assono mehr über KI-Themen und deren Einsatzmöglichkeiten in Unternehmen.
- **Flexibilität:** Home-Office-Option, flexible Arbeitszeiten sowie eine flexible Urlaubsplanung. Überstunden können je nach Bedarf ausgezahlt oder als Urlaub verwendet werden.

Dir fehlt noch was?

Wir entwickeln uns immer weiter und sind auf Deine Anregungen gespannt.

Ein paar Worte über uns:

Bei der assono GmbH arbeiten hoch motivierte Menschen in den Bereichen Entwicklung, Administration, Marketing und Vertrieb. Unsere vielseitigen Kompetenzen zeigen wir regelmäßig bei Vorträgen auf Fachkonferenzen, auf unserem Blog und im Podcast „Chatbots und KI“. Doch unsere größte Stärke ist unser tolles Team. Das zeigt sich eindeutig in der unabhängigen Arbeitgeber-Bewertung auf kununu, bei der wir im Durchschnitt mit mehr als 4,5 von 5 Sternen bewertet werden. Gemeinsam arbeiten wir für viele spannende Kunden aus diversen Branchen.

Wichtige Links:

Alle Stellenanzeigen: assono.de/karriere

Über assono: assono.de/ueber-uns

Unser Podcast: assono.de/podcast

Du hast Fragen zur Stellenanzeige?

Ruf uns einfach an: **+49 4307 900 416**



Dieser Job passt zu Dir? Perfekt, dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung.

Um Dich kennenlernen zu können, schicke uns bitte Lebenslauf, Zeugnisse und Referenzen sowie ein Anschreiben mit frühestmöglichem Eintrittstermin als ein PDF an:

Katrin Marquardt-Huber, HR und Recruiting, bewerbung@assono.de

In der Regel erhältst Du innerhalb von 2 Wochen eine persönliche Rückmeldung von uns.